

# STELLENBESCHREIBUNG

Unternehmen:	ROVI GmbH
Job Titel:	<b>Regional Project Manager Psychiatrie (Schizophrenie) (m/w/d)</b>
Art der Stelle:	unbefristet
Gehalt:	wettbewerbsfähig
Standort:	Field based
Gebiete:	West (Nordrhein-Westfalen, Teile Niedersachsens, Bremen)

## Über ROVI GmbH

**ROVI GmbH ist das deutsche Tochterunternehmen von Laboratorios Farmacéuticos ROVI, S.A. ([www.rovi.es/de](http://www.rovi.es/de)),** eines global agierenden pharmazeutischen Unternehmens, welches sich auf die Entwicklung, die Herstellung und die Vermarktung von Arzneimitteln spezialisiert hat und seinen Hauptsitz in Spanien hat.

**Laboratorios Farmacéuticos ROVI, S.A. befindet sich in einem kontinuierlichen Expansionsprozess und verfügt neben Deutschland über weitere Tochterunternehmen in Österreich, Portugal, England, Italien, Frankreich und Polen und besitzt ein vielfältiges Portfolio mit mehr als 40 Produkten, welche in über 100 Länder vertrieben werden.**

Im Bereich Forschung & Entwicklung liegen die wichtigsten Meilensteine der letzten Jahre zum einen im Bereich der Entwicklung von Produkten auf Heparinbasis (mit der Einführung des Enoxaparin-Biosimilars in Deutschland im Jahr 2017) und zum anderen im Bereich der Entwicklung neuer Systeme zur kontrollierten Wirkstofffreisetzung, die auf der patentierten ISM®-Technologie (In-situ-Microparticles) basieren. Das erste Produkt, das mit dieser Technologie entwickelt wurde, ermöglicht erstmals die Kombination einer unmittelbaren mit einer verzögerten Freisetzung eines antipsychotischen Wirkstoffs der zweiten Generation, welches zur Behandlung von Patienten mit Schizophrenie zugelassen ist.

Da die **ROVI GmbH** ebenso wie der spanische Mutterkonzern kontinuierlich wächst, suchen wir nach einer/einem **hochmotivierten, engagierten und wissenschafts- und kundenorientierten Mitarbeiter/in als Regional Project Manager im Fachbereich Psychiatrie (Schizophrenie) in Deutschland.** Diese spannende Position ist für das zukünftige Wachstum des Unternehmens von entscheidender Bedeutung.

## Ihre Hauptaufgaben

Eine Gelegenheit in ein solides und schnell wachsendes Unternehmen in Deutschland einzusteigen.

Die Stelle ist ideal für eine ehrgeizige Person mit einem naturwissenschaftlichen Hintergrund sowie für jemanden, der dies mit Kenntnissen über Antipsychotika kombinieren kann. Die Rolle ermöglicht eine enge Zusammenarbeit mit anerkannten Experten und wichtigen Entscheidungsträgern im Bereich der Psychiatrie. Der/die KandidatIn entwickelt ein tiefgreifendes Verständnis der Therapiekonzepte, der Versorgungsstrukturen und der verschiedenen Interessengruppen, um dieses zur Positionierung der ROVI GmbH als anerkannten Partner im Indikationsbereich zu nutzen.

Alle Maßnahmen und Aktivitäten werden in Übereinstimmung mit den geltenden Gesetzen, Regeln und Vorschriften durchgeführt.

Die Hauptaufgaben des Regional Project Manager umfassen:

- Identifizierung, Entwicklung und Aufrechterhaltung von Kooperationen mit aktuellen und künftigen Key Opinion Leadern (KOLs) und Entscheidungsträgern im Bereich der Schizophrenie.
- Aufbau einer tragfähigen Kundenbeziehung innerhalb der Zielgruppe auf der Grundlage von Vertrauen und dem wahrgenommenen Mehrwert für den Kunden in Form von persönlichem Fachwissen
- Eigene Durchführung von wissenschaftlichen Präsentationen/Vorträgen in Kliniken.
- Aktive Mitarbeit an der Entwicklung und Umsetzung eines integrierten Regionsplans sowie individueller Accountpläne zur erfolgreichen Positionierung des Produkts bei der Behandlung von Patienten mit Schizophrenie in enger funktionsübergreifender Zusammenarbeit innerhalb des Unternehmens
- Entwicklung, Organisation und Durchführung von „medical educational events“ und anderen Projekten.
- Unterstützung bei der Marktanalyse in Bezug auf therapeutische Trends und neue klinische/wissenschaftliche Informationen in der betreffenden Indikation sowie deren zeitnahes Feedback an interne Stakeholder
- Teilnahme an internationalen, nationalen und regionalen Kongressen und Symposien
- funktionsübergreifende Zusammenarbeit mit den Bereichen Medizin, Marketing, Marktzugang und anderen Funktionen des Unternehmens

## Ihr Profil

### Qualifikationen:

- Sachkenntnis gemäß §75 des deutschen Arzneimittelgesetzes
- naturwissenschaftlicher akademischer Abschluss.
- 

### Erfahrungen & Kompetenzen:

- Pharmazeutische Industrie (3-4 Jahre +)
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im medizinischen oder kommerziellen Klinikaußendienst im Bereich verschreibungspflichtiger Medikamente
- Ausgewiesene Kompetenz in wissenschaftlichen Vorträgen
- Ausgewiesene Kompetenz in Organisation von wissenschaftlichen Veranstaltungen
- Kenntnisse im Bereich der psychischen Erkrankungen, idealerweise im Antipsychotika-Markt sind von Vorteil
- Nachgewiesene Erfolge bei der Erzielung von Ergebnissen und Übertreffen von Zielen
- Erfahrung im Umgang mit Klinikexperten

### Kenntnisse & Fähigkeiten:

- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift
- Fähigkeit, mit Fachkräften des Gesundheitswesens zu interagieren
- Fähigkeit zu eigenverantwortlichem Arbeiten

- Gute Präsentationsfähigkeiten
- Englische Sprache (in Wort und Schrift) auf einem sehr guten Niveau
- MS-Office Kenntnisse

#### Persönliche Eigenschaften:

- Strategisch und lösungsorientiert
- Dynamisch, engagiert und erfolgsorientiert.
- Hoch motiviert, innovativ, kundenorientiert und mit einer positiven Einstellung
- Hohe Kooperationsbereitschaft, guter Teamplayer

#### Was wir anbieten

- Festanstellung in einem dynamischen, stetig wachsenden Unternehmen
- Aktive Mitarbeit und Mitwirkung in einer aufstrebenden Firma
- Eine angenehme und kollegiale Zusammenarbeit im Team
- Ein attraktives Gehalt